

Amerikaan Richard Thaler wint Nobelprijs voor de Economie: 'De calculerende, rationele burger bestaat niet'

By **Peter De Waard**, www.volkskrant.nl
oktober 9de, 2017

Thaler is niet alleen een theoreticus. Hij heeft ook een eigen kantoor voor vermogensbeheer

Mensen laten zich misleiden door referentiepunten. Een bekend voorbeeld is die van een consument die een horloge wil kopen bij een juwelier. 'Als het horloge 1000 euro kost en in de winkel verderop 100 euro goedkoper, zal hij naar die andere zaak gaan. Maar als het horloge 10 duizend euro kost zal hij vermoedelijk niet naar een andere zaak gaan omdat die daar 100 euro goedkoper is. Hoewel de besparing in absolute bedragen dezelfde is, staren consumenten zich vooral blind op percentages.'

Zijn twee bekendste boeken zijn *Misbehaving: The Making of Behavioral Economics* uit 2015 en *Nudge: Improving Decisions about Health, Wealth, and Happiness* uit 2008. Dat laatste boek schreef hij samen met Harvard-econoom Cass Robert Sunstein. Thaler is niet alleen een theoreticus. Hij heeft ook een eigen kantoor voor vermogensbeheer: Fuller & Thaler Asset Management.

1 Item toegevoegd

1 Item toegevoegd